ALPE4HANA

преднастроенное решение
SAP Best Practices для России на платформе
SAP S/4HANA on-premise edition

ALPE
CONSULTING

НЕСКОЛЬКО СЛОВ ОБ ALPE CONSULTING

Основные факты:

- Год основания 2006 г.
- Офисы: Москва, Санкт-Петербург, Ташкент
- Направления бизнеса: SAP Консалтинг, IT Консалтинг, Бизнес консалтинг
- Разработчик первого партнерского решения на базе SAP S/4HANA, on-premise для производственных компаний
- Наличие сертифицированных консультантов с опытом внедрения SAP S/4HANA
- Сертифицированная команда по миграции SAP S/4HANA
- Более 80 успешных проектов по внедрению SAP на территории СНГ

Премии, награды, достижения:

- SAP Gold Partner с 2013 года
- Сертификат центра поддержки заказчиков SAP PartnerEdge PCoE
- SAP MEE Partner Excellence Award 2015 в номинации «Marketing Best Practices»
- SAP Quality Award 2013 лучший проект в категории «Medium Implementation» ГК «АКФА» (Узбекистан)
- SAP Quality Award 2010 в номинации «Лучший проект внедрения SAP в сегменте SME»
- SAP Initiative of the Year 2008 за активное продвижение пакетированных решений на рынок SME

ALPE CONSULTING

© ALPE consulting

КЛИЕНТСКИЙ ОПЫТ: ПРИМЕРЫ

ПРОЕКТ: ГРАНД ФАРМ (Республика Узбекистан)

Кратко о компании: . ГрандФарм – крупнейший фармацевтический дистрибутор Узбекистана

Используемая платформа SAP : S/4 HANA ERP индустриальное решение для Ритейла

Функциональность: FI, CO, MM, SD, EWM, интерфейсы: Кассовая система PILL

Сроки проекта: 9 месяцев

Особенность проекта: отказ от систем PILL для логистики и от 1С для финансов, оптимизация бизнес-процессов на основе предлагаемых стандартных решений, разветвленная сеть аптек в регионах, единые правила ценообразования, ведение цен на уровне партий, специфика фармацевтики

Результат: увеличение производительности склада, единая централизованная система, достоверные результаты

Описание проекта :

Совместный проект с компанией Двиджекс (АЛЬПЕ Консалтинг – генеральный подрядчик и ответственный за внедрение Функциональности FI, CO, EWM, интерфейсов, а также за общее руководство проектом).

Сложность проекта состояла в необходимости совместить решение для оптовых компаний с решением для розницы. Также накладывались особенности ведения бизнеса в фармацевтике.

За основу была взята ALPE4HANA и Dvigex for Retail.

Проект завершен точно в планируемые сроки.

© ALPE consulting

КЛИЕНТСКИЙ ОПЫТ: ПРИМЕРЫ (2)

ПРОЕКТ: MAGNA COSMA INTERNATIONAL

Кратко о компании: Magna International — один из крупнейших мировых производителей автокомплектующих и одна из крупнейших компаний Канады

Используемая функциональность: FI, CO, MM, SD, PP, CO-PA

Сроки: 2,5 месяца (производство + склад под производство), дополнительно 1 месяц на реализацию финансового блока.

Цели:

- Создание информационной системы на основе единого шаблона для всех российских предприятий Magna

Результат:

- Первое в России внедрение решений SAP внутри компании Magna Group
- Разработаны механизмы интеграции с глобальной корпоративной системой сбора и анализа данных Magna
- Внедрение модуля Финансы в кратчайшие сроки
- Внедренная система используется в качестве шаблона для дальнейшего тиражирования на заводах компании Magna в России

Отзыв клиента:

«[...] в результате данного проекта была построена последовательная цепочка всех бизнес-процессов компании в рамках единой информационной платформы, что привело к повышению надежности, возможности получения оперативной оценки состояния всех процессов руководством компании [...]».

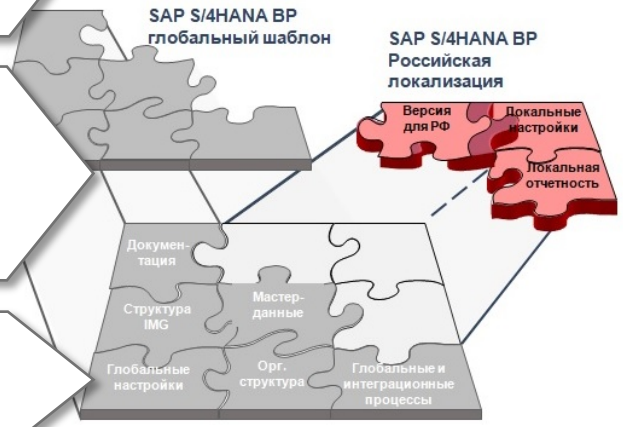
В.Семлич, заместитель генерального директора по экономике
Magna Cosma International

© ALPE consulting

ЦЕЛИ И ПРЕИМУЩЕСТВА ПРЕДНАСТРОЕННОГО ЛОКАЛИЗОВАННОГО РЕШЕНИЯ

Цели проекта:

- Предоставление пакетированного решения с **приемлемым бюджетом** и **сроками внедрения**
- Использование преднастроенного решения – как акселератора при внедрении системы. Снижение TCO для клиента
- Возможность дальнейшей адаптации решения под требования клиента
- Снижение рисков при внедрении системы за счет максимального использования стандартной функциональности



Преимущества для бизнеса:

- Готовое преднастроенное решение, позволяющее снизить сроки проекта и совокупную стоимость внедрения
- Относительно доступное решение с точки зрения бюджета
- Локализованные бизнес-процессы с готовой конфигурацией и документацией
- Консолидация лучших проектных решений
- Предсказуемость. Просмотр прототипа - «Вы получаете то, что видите»
- Преднастроенные формы обязательной отчетности по стандартам Российской Федерации

© ALPE consulting

ФУНКЦИОНАЛЬНЫЙ ОБЪЕМ РЕШЕНИЯ ALPE4HANA

ALPE4HANA Sourcing & Procurement

Основные данные логистики и Управление Закупками

- Организационная структура логистики
- Ведение справочников ТМЦ
- Классификация товаров. Ведение признаков партий
- Ведение основных данных кредиторов/поставщиков
- Планирование пополнения запасов
- Прямая закупка от внешнего поставщика
- Ведение долгосрочных договоров на поставку ТМЦ
- Управление поступлениями ТМЦ
- Закупка услуг
- Учёт транспортно-заготовительных расходов
- Контроль счетов
- Возвраты товара поставщику
- Закупка материалов для АХД (не входят в BOM)
- Учёт проводок по счетам движения ТМЦ

ALPE4HANA Inventory management

Управление запасами

- Учёт товарных нарушений при поступлении (недостачи, излишки, брак)
- Прочие операции (списание, уценка, смена вида ТМЦ и т. д.)
- Перемещение внутренние между заводами, складами в рамках завода
- Инвентаризация
- Печать документов (управление запасами
- Управление партиями

ALPE4HANA Sales

Управление сбытом и продажами

- Ведение основных данных дебиторов/клиентов
- Ведение организационных данных продаж
- Ведение цен и наценок, прайс листов
- Расчет продажной цены
- Продажа клиенту
- Отражение рекламаций клиентов, операции возврата и замены товара
- Продажа услуг
- Печать документов (сбыт)
- Кредитный контроль
- Учёт проводок по счетам реализации продукции

ALPE4HANA Finance

Бухгалтерский учет
Управленческий учет

- FI-GL. Главная книга
- FI-AR. Учёт дебиторской задолженности
- FI-AP. Учёт кредиторской задолженности
- FI-BL. Учёт банковских операций
- FI-BL. Учёт кассовых операций
- FI-VAT. Учёт НДС
- FI-AA. Учёт ОС, НМА и РБП
- Организационная структура контроллинга
- Учёт затрат по видам затрат
- Планирование затрат расчет плановых тарифов работ
- Стандартные калькуляции для ПФ и ГП
- Учёт затрат по МВЗ, Расчёт себестоимости для управленческого учёта
- Отчётность по МВЗ и видам затрат
- Закрытие периода

ALPE4HANA Transportation

Транспортировка

- Ведение транспортных зон
- Ведение маршрутов
- Ведение транспортных зон
- Ведение данных водителей \ экспедиторов
- Ведение данных автомобилей
- Планирование доставки собственным транспортом
- Планирование доставки внешней транспортной компанией
- Фактическое подтверждение этапов транспортировки

ALPE4HANA Quality management

Контроль качества

- Ведение контрольных признаков
- Ведение технологической карты контроля
- Ведение вида контроля качества
- Ведение печатных форм контроля качества
- Входной контроль поставки сырья
- Выходной контроль по этапам производства
- Ведение печатных форм контроля качества

ALPE4HANA Production planning

Планирование и управление производством

- Спецификации
- Рабочие места
- Тех. карты и Варианты изготовления
- Переменные данные по мощности
- Составление производственной программы
- Прогон ППМ (MRP)
- Контроль загрузки мощностей, корректировка программы пр-ва
- Преобразование плановых заказов
- Управление производственным заказом
- Точная балансировка мощностей
- Отбор и подача компонентов в производственную зону
- Подтверждение производственного заказа
- Управление серийными номерами

ALPE CONSULTING

© ALPE consulting

ALPE4HANA Sourcing & Procurement

Logistics master Data and Procurement management

- Logistics organization structure
- Goods and materials items maintenance
- Classification of goods. Batch characteristic maintenance
- Creditor/vendor master data maintenance
- Stock replenishment planning
- Direct purchasing from external vendor
- Maintenance of outline agreements for supplied materials deliveries
- Supplied materials receipt management
- Purchases of services
- Ordering costs accounting
- Invoice verification
- Goods returns to supplier
- Material procurement for facility management (not included into BoM)
- Suppllied materials postings accounting

ALPE4HANA Transportation

Транспортировка

- Ведение транспортных зон
- Ведение маршрутов
- Ведение транспортных зон
- Ведение данных водителей \ экспедиторов
- Ведение данных автомобилей
- Планирование доставки собственным транспортом
- Планирование доставки внешней транспортной компанией
- Фактическое подтверждение этапов транспортировки

ALPE4HANA Quality management

Контроль качества

- Ведение контрольных признаков
- Ведение технологической карты контроля
- Ведение вида контроля качества
- Ведение печатных форм контроля качества
- Входной контроль поставки сырья
- Выходной контроль по этапам производства
- Ведение печатных форм контроля качества

ALPE4HANA Inventory management

Управление запасами

- Учёт товарных нарушений при поступлении (недостачи, излишки, брак)
- Прочие операции (списание, уценка, смена вида ТМЦ и т. д.)
- Перемещение внутренние между заводами, складами в рамках завода
- Инвентаризация
- Печать документов (управление запасами
- Управление партиями

ALPE4HANA Production planning

Планирование и управление производством

- Спецификации
- Рабочие места
- Тех. карты и Варианты изготовления
- Переменные данные по мощности
- Составление производственной программы
- Прогон ППМ (MRP)
- Контроль загрузки мощностей, корректировка программы пр-ва
- Преобразование плановых заказов
- Управление производственным заказом
- Точная балансировка мощностей
- Отбор и подача компонентов в производственную зону
- Подтверждение производственного заказа
- Управление серийными номерами

ALPE4HANA Sales

Управление сбытом и продажами

- Ведение основных данных дебиторов/клиентов
- Ведение организационных данных продаж
- Ведение цен и наценок, прайс листов
- Расчет продажной цены
- Продажа клиенту
- Отражение рекламаций клиентов, операции возврата и замены товара
- Продажа услуг
- Печать документов (сбыт)
- Кредитный контроль
- Учёт проводок по счетам реализации продукции

ALPE4HANA Finance

Бухгалтерский учет
Управленческий учет

ALPE CONSULTING

ПРЕДОСТАВЛЯЕМАЯ ОТЧЕТНОСТЬ

Логистическая отчетность:

- Счет-фактура и ТОРГ-12/Акт
- УПД (УКД) – также возможно использовать их

Отчетность по НДС:

- Книга покупок и продаж
- Декларация по НДС

Бухгалтерская отчетность:

- Форма 1: Бухгалтерский баланс
- Форма 2: Отчет о прибылях и убытках
- Форма 3: Отчет об изменении капитала
- Форма 4: Отчет о движении денежных средств

Дополнительная отчетность:

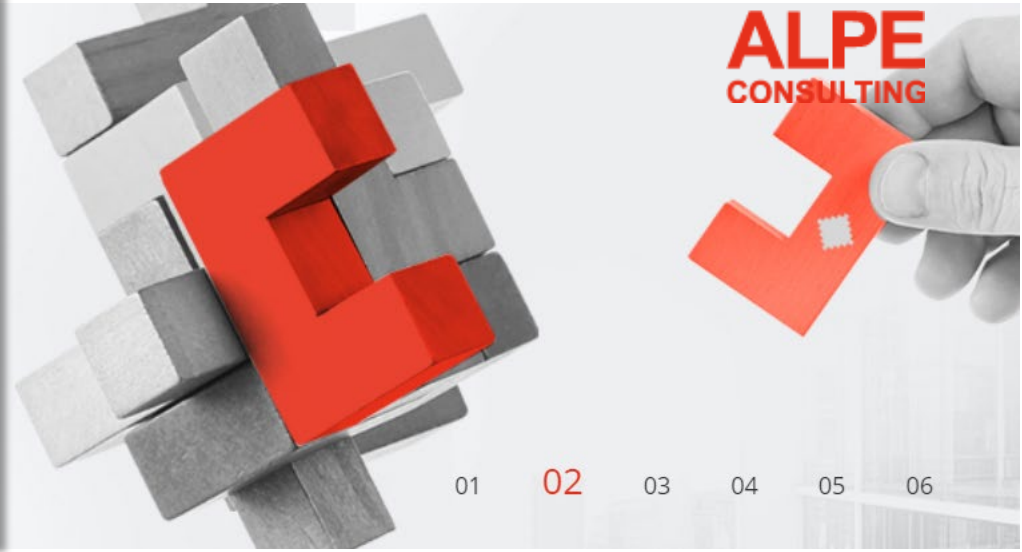
- Акты сверки
- Унифицированные печатные формы по ОС (ОС-1, ОС-2, ОС-3, ОС-4, ОС-6, НМА-1, ИНВ-1 и др.)

© ALPE consulting

ФУНКЦИОНАЛЬНЫЕ ГРАНИЦЫ РЕШЕНИЯ ALPE4HANA

Функциональный объем базового решения:

- 2 юридических лица (2 БЕ): производственное предприятие и Торговый дом
- 1…3 завода с однотипными процессами
- Тип производства: дискретное, непрерывное и простое серийное производство
- Стандартные процессы
- Стандартная преднастроенная отчетность
- Решение по налогу на прибыль
- В объем проекта включены 40 человеко-дней ABAP разработчика (доработка печатных форм и интерфейса с внешней системой учета заработной платы персонала)
- В проектное решение включено 1,5 месяца постпродуктивной поддержки



В объем не включены:

- Учет ГТД
- Проектный учет

Решение не предназначено для следующих отраслей:

- Розничная торговля
- Телекоммуникации
- Банковский бизнес

Возможность использования в текущих проектах внедрения:

- Адаптация под релиз 1909
- Интеграция с Юридически значимым ЭДО (входящие и исходящие документы) :

  Услуги внедрения **от 800 000 Руб**

  Сопутствующие расходы на ПО: **~ 600 000 Руб (длительность проекта от 2 месяцев)**

© ALPE consulting

ВЫГОДЫ ОТ ВНЕДРЕНИЯ S/4HANA

Меньше время выполнения поставки

Повышение операционной эффективности

Быстрее MRP

Снижение срока оборота дебиторской задолженности

Быстрее формирование отчетов

Прозрачность складов по всем местам хранения

© ALPE consulting

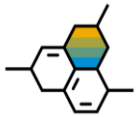
ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ ВЫГОДЫ ОТ ВНЕДРЕНИЯ ALPE4HANA

Пакетированное решение сконфигурировано под специфику бизнеса производственных компаний определённых отраслей

Позволяет снизить сроки проекта и стоимость внедрения на 20% путем сокращения сроков и трудозатрат на этапе концептуального проектирования

Сокращает совокупную стоимость владения системой за счет преднастроенности и локализации процессов

Решение используется как акселератор при внедрении системы



Возможность дальнейшей адаптации решения под требования клиента за счет гибкости решений SAP и расширения функциональных блоков

Снижение рисков при внедрении проекта – вы получаете то, что вы видите!

© ALPE consulting

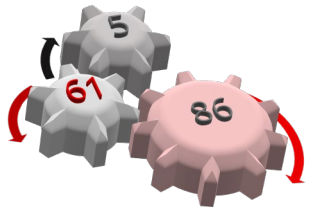
МЕТОДОЛОГИЯ ВНЕДРЕНИЯ

Методология ASAP:

- Предполагает обследование процессов AS-IS
- Подразуемвает последующее определение процессов TO-BE
- Требует значительного времени на обследование бизнес-процессов Заказчика
- НЕ требует наличия системы в начале проекта внедрения

Методология ASAP Focus или SAP Activate:

- Предполагает показ и обсуждение бизнес-процессов TO BE
- НЕ требует значительного времени на обследование бизнес-процессов Заказчика
- Требует наличие преднастроенной системы в начале проекта внедрения (модельная компания, SAP Best Practices или предустановленное пакетированное решение от Партнера)

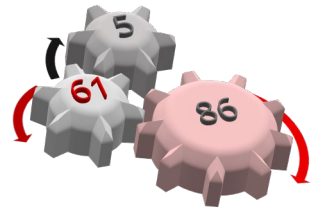


© ALPE consulting

СТАНДАРТНАЯ МЕТОДОЛОГИЯ ВНЕДРЕНИЯ

Подготовка проекта	◆ Подготовка плана работ и проектной документации ◆ Разработка Устава Проекта
Концептуальное проектирование	◆ Оценка организационной структуры и текущих бизнес-процессов на предприятии ◆ Презентация типовых бизнес-процессов ◆ Разработка и утверждение концептуального проекта «to be»
Настройка системы	◆ Реализация бизнес-процессов ◆ Настройка организационной структуры
Инфо-семинары	◆ Обучение проектной команды ◆ Подготовка данных для интеграционного теста
Тестирование	◆ Интеграционное тестирование системы ◆ Исправление ошибок по результатам теста
Подготовка к старту	◆ Подготовка продуктивной системы и перенос данных в продуктивную систему ◆ Обучение конечных пользователей ◆ Подготовка и исполнение плана перехода в продуктивную эксплуатацию ◆ Планирование поддержки системы
Старт и поддержка	◆ Переход в продуктивную эксплуатацию ◆ Поддержка после продуктивного старта

ALPE CONSULTING



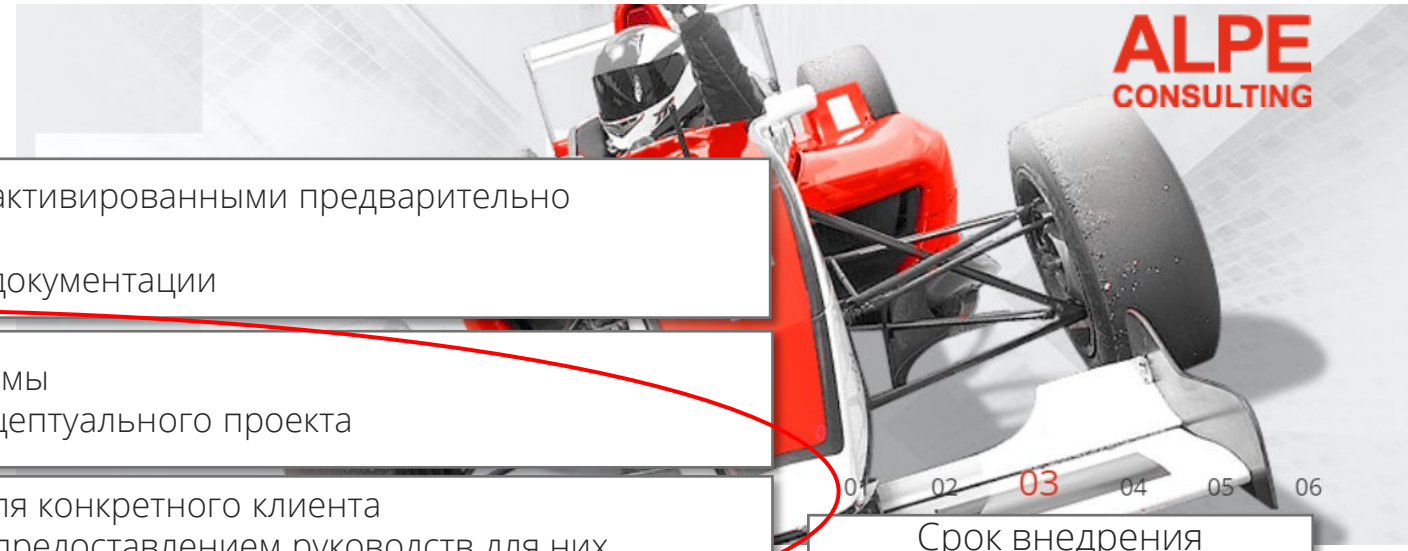
Срок внедрения
от 9 месяцев

Система доступна на 3-й месяц

© ALPE consulting

МЕТОДОЛОГИЯ ВНЕДРЕНИЯ ALPE4HANA – SAP ACTIVATE

Проект по внедрению решения ALPE4HANA ведется на базе методологии SAP Activate и включает 4 основных фазы:



Подготовка к внедрению

- Развертывание системы с полностью активированными предварительно выбранными сценариями
- Подготовка плана работ и проектной документации

Дельта-концептуальное проектирование

- Выявление дельт в ходе анализа системы
- Разработка и утверждение дельта-концептуального проекта

Донастройка системы

- Дополнительная настройка системы для конкретного клиента
- Обучение ключевых пользователей с предоставлением руководств для них
- Подготовка и проведение интеграционного тестирования
- Подготовка данных к загрузке

Подготовка к продуктивному старту и старт

- Подготовка продуктивной системы
- Перенос данных в продуктивную систему
- Переход в продуктивную эксплуатацию
- Поддержка после продуктивного старта в течение 30 дней (включая первое закрытие периода)

Срок внедрения

от 7 месяцев с реализацией дельт

4,5 месяца «коробочного» решения

Система доступна с 1-го дня этапа концептуального проектирования

© ALPE consulting

ВАРИАНТЫ ПРЕДЛОЖЕНИЙ ALPE4HANA

ALPE4HANA.Basic

Преднастроенная система «в коробке»

ALPE4HANA.Extended

Развёртывание преднастроенной системы на мощностях Заказчика

ALPE4HANA.Individual

Развертывание преднастроенной системы с адаптацией под особенности бизнес-процессов Заказчика

© ALPE consulting

ОЦЕНКА ALPE4HANA.BASIC

Блок	Стоимость системы (Руб, без НДС)
MM. Управление материальными потоками	~ 5.000.000
IM. Управление запасами	
PP. Планирование и управление производством	
QM. Контроль качества	
SD. Сбыт	
LE. Транспортировка	
FI. Бухгалтерский учет	
CO. Контроллинг	

© ALPE consulting

ОЦЕНКА ВНЕДРЕНИЯ БАЗОВОГО ОБЪЕМА: ALPE4HANA.EXTENDED

Фаза	Этап	Сроки, дн	Сроки, мес	Стоимость Этапа (Руб, без НДС)	Стоимость Фазы (Руб, без НДС)
Подготовка к внедрению	- Развертывание системы с полностью активированными предварительно выбранными сценариями - Подготовка плана работ и проектной документации	10	0,5	~600 000	~600 000
Дельта-концептуальное проектирование	- **Выявление дельт в ходе анализа системы** - **Разработка и утверждение дельта-концептуального проекта**	**0**	**0**	**0**	**0**
Донастройка системы	- **Дополнительная настройка системы для конкретного клиента**	**10**	**0,5**	**~1 900 000**	**5 400 000**
	- Обучение ключевых пользователей	10	0,5	~1 600 000	
	- Интеграционное тестирование	10	0,5	~1 900 000	
Подготовка к продуктивному старту и старт	- Подготовка продуктивной системы - Перенос данных в продуктивную систему - Переход в продуктивную эксплуатацию	20	1	~4 100 000	7 500 000
	- Поддержка после продуктивного старта	30	1,5	~3 400 000	
ИТОГО:		**90**	**4,5**		**~13 500 000***

© ALPE consulting

ОЦЕНКА КОНСУЛЬТАЦИОННЫХ УСЛУГ ПО ВНЕДРЕНИЮ ALPE4HANA. INDIVIDUAL

Фаза	Этап	Сроки, дн	Сроки, мес	Стоимость Этапа (Руб, без НДС)	Стоимость Фазы (Руб, без НДС)
Подготовка к внедрению	- Развертывание системы с полностью активированными предварительно выбранными сценариями - Подготовка плана работ и проектной документации	10	0,5	~600 000	~600 000
Дельта-концептуальное проектирование	- **Выявление дельт в ходе анализа системы** - **Разработка и утверждение дельта-концептуального проекта**	**30**	**1,5**	**~5 000 000**	**~5 000 000**
Донастройка системы	- Дополнительная настройка системы для конкретного клиента	30	1,5	~5 300 000	8 600 000
	- Обучение ключевых пользователей	10	0,5	~1 500 000	
	- Интеграционное тестирование	10	0,5	~1 800 000	
Подготовка к продуктивному старту и старт	- Подготовка продуктивной системы - Перенос данных в продуктивную систему - Переход в продуктивную эксплуатацию	20	1	~4 000 000	7 300 000
	- Поддержка после продуктивного старта	30	1,5	~3 300 000	
ИТОГО:		**140**	**7**		**~21 500 000***

*- оценка приведена исходя из объема внедрения базовой функциональности ALPE4HANA и донастроек в системе с использованием стандартных SAP процессов в рамках базового функционального объеме решения ALPE4HANA

© ALPE consulting

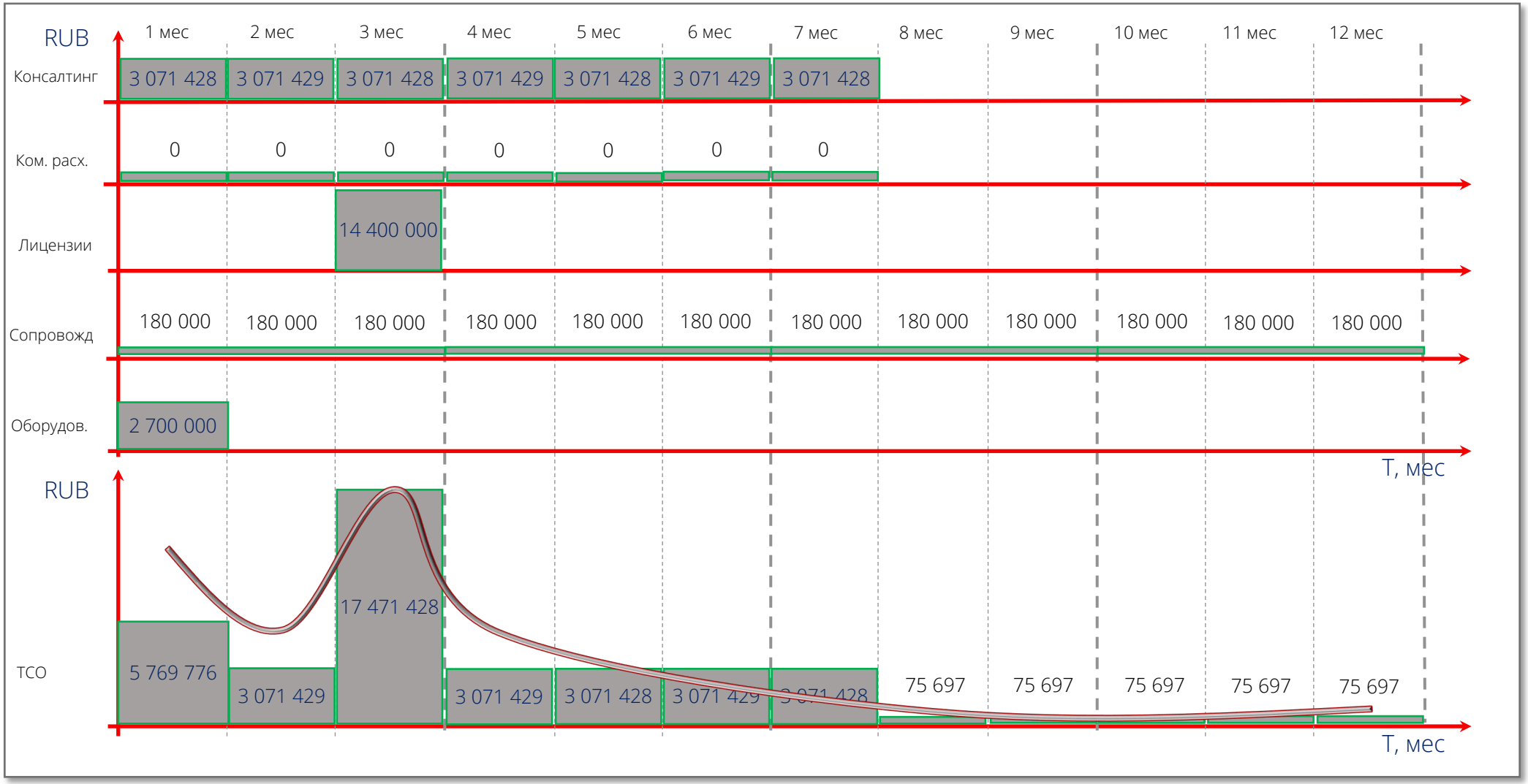
ОБЩАЯ ПРИМЕРНАЯ СТОИМОСТЬ ПРОЕКТА

Затраты	Параметр	Значение	Стоимость, РУБ, без НДС
Консультационные услуги	Ч/Дн	От 750	**~ 21 500 000**
Программное обеспечение SAP	**Количество пользователей**	**~35 (412 335 РУБ за 1 лицензию SAP S/4HANA Enterprise Management for Professional use)**	**~ 14 400 000***
	База данных SAP HANA	**15% от стоимости лицензий**	**~ 2 160 000***
	Стоимость с учетом БД	**-**	**~ 16 560 000***
Затраты	**Параметр**	**Значение**	**Стоимость, РУБ, без НДС**
Стоимость оборудования	Сервер RH 1288H V3	2 ед	~ 1 000 000*
	Сервер RH 2288H V3	1 ед	~ 1 700 000*
ИТОГО:			**~ 2 700 000***
Затраты	**Параметр**	**Значение**	**Стоимость, РУБ, без НДС**
Командировочные расходы	**-**	**-**	**0 руб.**
ВСЕГО:			**~ 40 760 000**

* - стоимость приведена на основе официальных прайс-листов компаний SAP СНГ и Huawei

© ALPE consulting

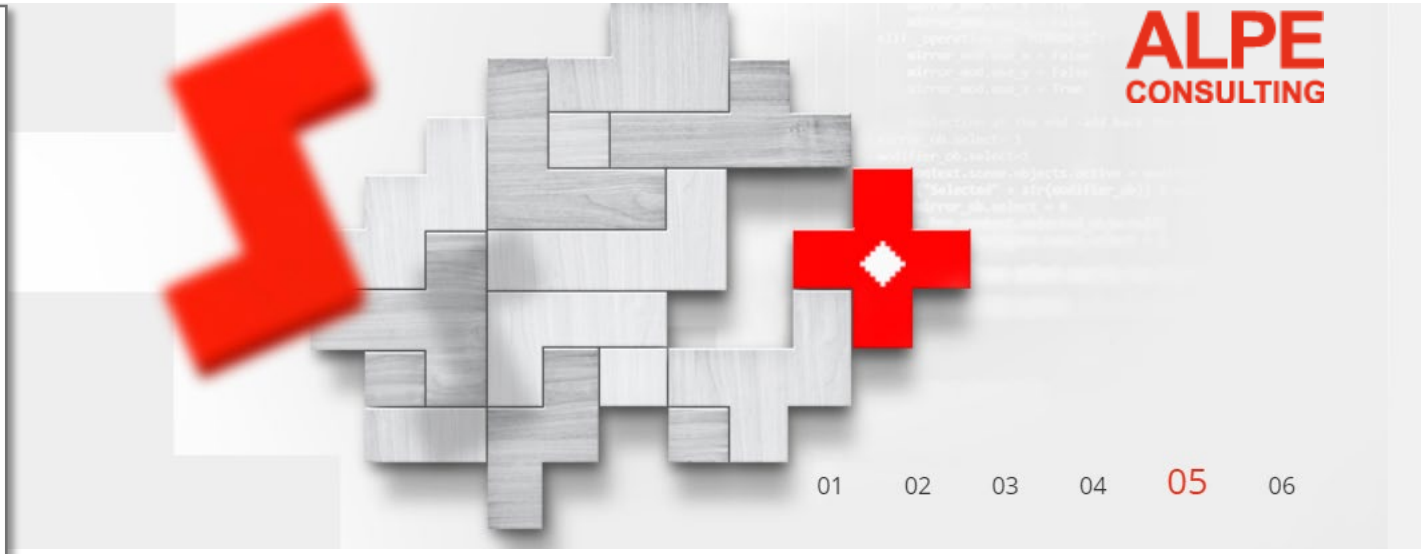
СТОИМОСТЬ ПРОЕКТА ПО ПЕРИОДАМ (CASH FLOW)



© ALPE consulting

5 «ЗОЛОТЫХ» ПРАВИЛ ВНЕДРЕНИЯ

- В любой ситуации необходимо придерживаться в первую очередь возможности реализации бизнес-процессов с помощью стандартной функциональности SAP (подходы Stick to Standard или Fit to standard)
- Данные, данные, данные…
- То, что мы делаем в нашей текущей ERP, не обязательно будет работать в таком же виде в SAP ERP
- Выделение ключевых и конечных пользователей, а также их обучение философии SAP и принципам работы в системе – на ранних стадиях. Обучение после начала работы с системой – слишком поздно!
- Все настройки и разработки в системе должны быть максимально детально протестированы на этапе интеграционного тестирования



© ALPE consulting

БЛАГОДАРИМ ЗА ВНИМАНИЕ

Дмитрий Вишневецкий

Заместитель Генерального директора

Dmitry.Vishnevetsky@alpeconsulting.com

+7 (962)-973-06-10

www. alpeconsulting.store

ПРИЛОЖЕНИЕ

© ALPE consulting

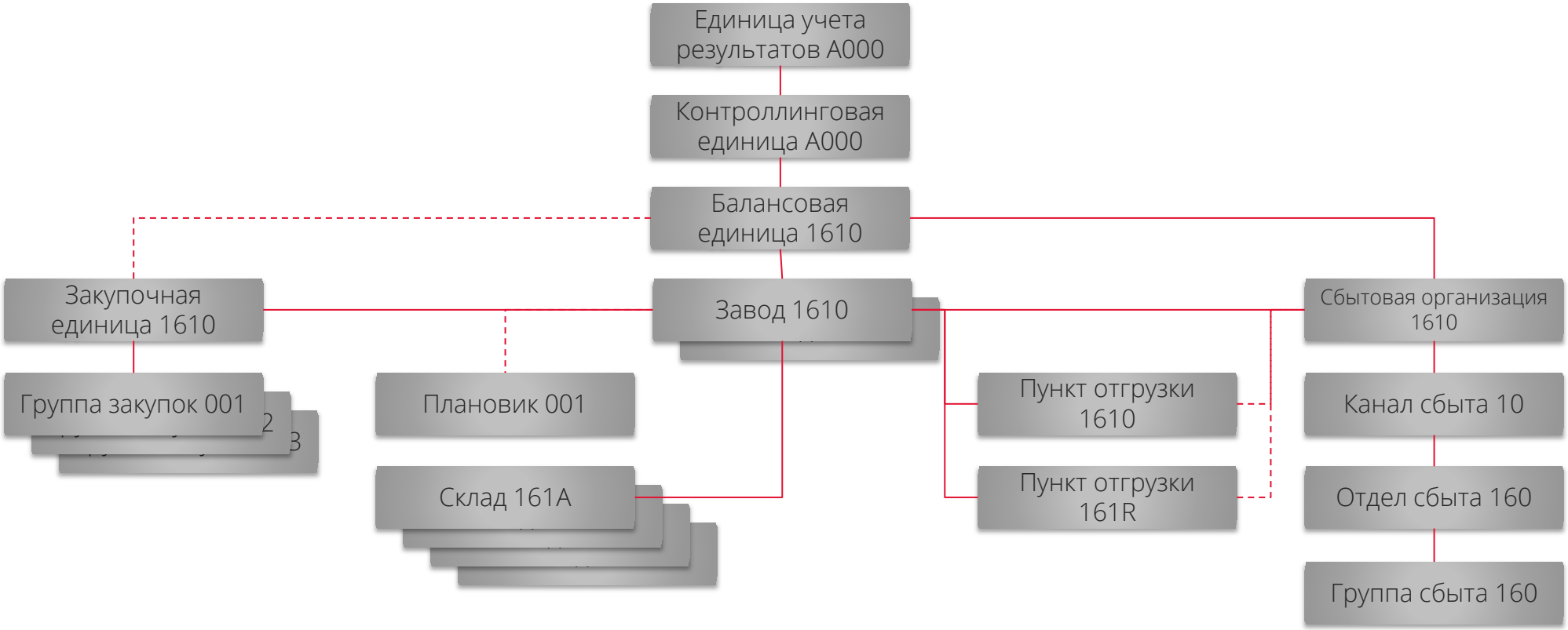
ДОПОЛНИТЕЛЬНО НАСТРАИВАЕМЫЕ В ALPE4HANA СЦЕНАРИИ

Процесс	Модуль	Название процесса
RU_001	MM	Унифицированные печатные формы: Реализация
RU_002	MM	Унифицированные печатные формы: Закупки
RU_003	PP	Унифицированные печатные формы: Производство
RU_004	FI	Унифицированные печатные формы: Финансы
RU_005	MM	Перемещение запаса с поставкой
RU_006	MM	Перемещение запаса без поставки
RU_007	MM	Заготовка услуг на стороне
RU_008	PP	Управление партиями
RU_009	PP	Управление серийными номерами
RU_010	PP	Обработка давальческих материалов
RU_011	FI	Поступление основных средств через прямое оприходование
RU_012	FI	Главная книга
RU_013	FI	Операции кассовой книги
RU_014	MM	Заготовка по контракту на внешнем рынке
RU_015	SD	Обработка консигнационного запаса клиента
RU_016	CO	Фактическая калькуляция

© ALPE consulting

ОРГАНИЗАЦИОННАЯ СТРУКТУРА

Приведена преднастроенная структура, требуется получить информацию о том, как будет у клиента



© ALPE consulting

ТРЕБОВАНИЯ К ДАННЫМ ДЛЯ МИНИМАЛЬНОГО ВНЕДРЕНИЯ

Управление запасами, управление закупками, управление сбытом

Основные данные

- Основные записи материалов – номенклатурный справочник готовых изделий, полуфабрикатов, сырья и покупных материалов со всеми параметрами, релевантными для закупки и сбыта.
- Дебиторы – данные релевантные для логистики
- Кредиторы – данные релевантные для логистики

© ALPE consulting

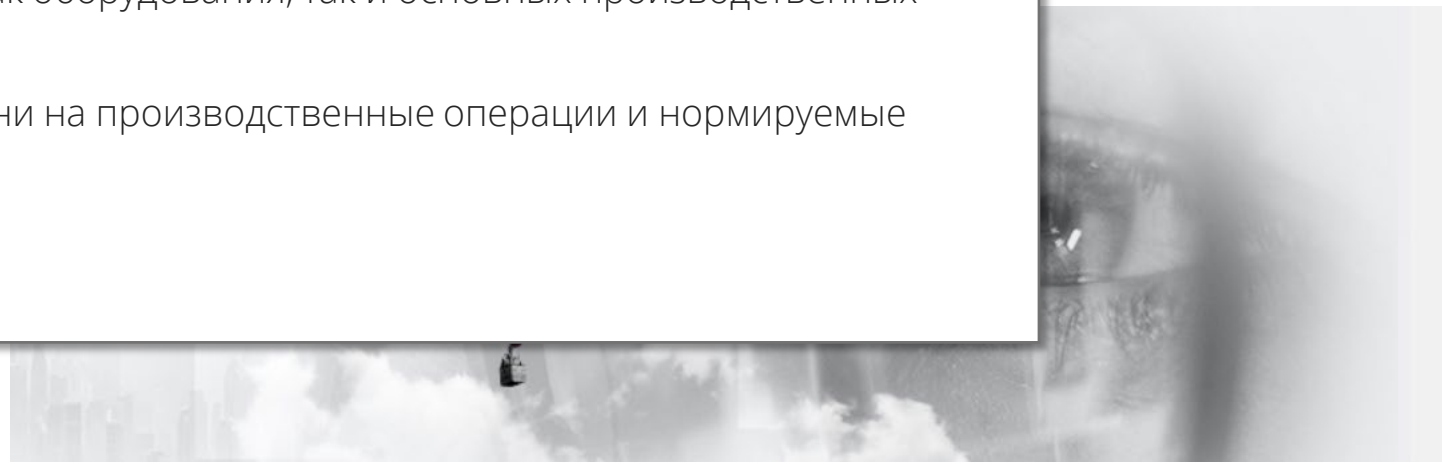
ТРЕБОВАНИЯ К ДАННЫМ ДЛЯ МИНИМАЛЬНОГО ВНЕДРЕНИЯ

ALPE CONSULTING

Планирование и управление производством

Основные данные

- Основные записи материалов – номенклатурный справочник готовых изделий, полуфабрикатов, сырья и покупных материалов со всеми параметрами, релевантными для производства.
- Спецификации на продукцию – состав, нормы расхода компонентов, альтернативные позиции.
- Рабочие места и используемые на них мощности, как оборудования, так и основных производственных рабочих.
- Технологические инструкции/карты – нормы времени на производственные операции и нормируемые нематериальные затраты.
- Варианты изготовления
- Основные признаки ведения партий материалов



© ALPE consulting

ТРЕБОВАНИЯ К ДАННЫМ ДЛЯ МИНИМАЛЬНОГО ВНЕДРЕНИЯ

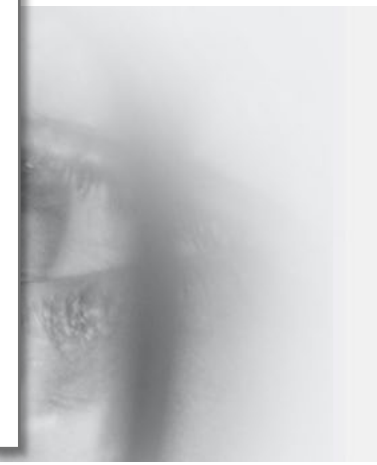
Финансы и бухгалтерский учет

Основные данные

- Данные об основном и альтернативном плане счетов, в т.ч. и данные соответствия между ними
- Собственные банковские счета
- Дебиторы – данные релевантные для финансов
- Кредиторы - данные релевантные для финансов
- Основные средства
- Используемые группы амортизации, ОКОФ, ОКАТО, ОКТМО, КБК

Прочие данные

- Учетная политика
- Варианты учета входящего и исходящего НДС (в т.ч. с указанием счетов учета НДС)
- Форматы обмена данными с банками (исходящий файл с платежными поручениями в банк и входящий файл банковской выписки). По умолчанию - формат 1С



© ALPE consulting

ТРЕБОВАНИЯ К ДАННЫМ ДЛЯ МИНИМАЛЬНОГО ВНЕДРЕНИЯ

Управленческий учет

Основные данные

- Виды работ, тарифы
- Виды материалов и классы оценки к ним (с указанием основных балансовых счетов для запасов)
- Места возникновения затрат (МВЗ)
- Места возникновения прибыли (МВП)

© ALPE consulting

ПРЕДНАСТРОЕННЫЕ БИЗНЕС-ПРОЦЕССЫ. УПРАВЛЕНИЕ МАТЕРИАЛАМИ

Процесс	Модуль	Название процесса
BNE	MM	Создание записи Поставщика
BNF	MM	Создание записи материала - Торговое изделие
BNZ	MM	Открытие периода в MM
DE_BEJ_OP	MM	Оценка запаса для закрытия года
DE_BMD_OP	MM	Заготовка по контракту
DE_BMK_OP	MM	Возврат поставщику
DE_BML_OP	MM	Инвентаризация/инвентарный подсчет и корректировка
DE_BMR_OP	MM	Заготовка и расход консигнационного запаса
DE_BNX_OP	MM	Заготовка ресурсов у третьих сторон
DE_J45_OP	MM	Заготовка без Управления качеством
RU_001	MM	Унифицированные печатные формы: Реализация
RU_002	MM	Унифицированные печатные формы: Закупки
RU_005	MM	Перемещение запаса с поставкой
RU_006	MM	Перемещение запаса без поставки
RU_014	MM	Заготовка по контракту на внешнем рынке

© ALPE consulting

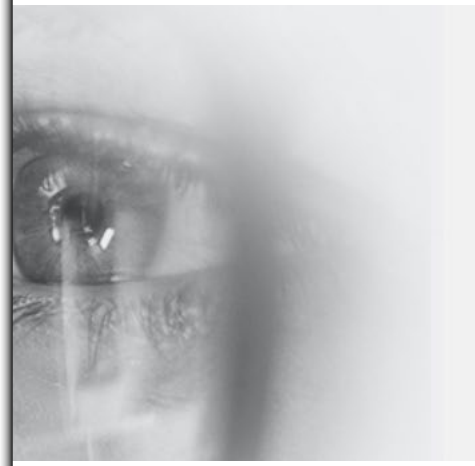
ПРЕДНАСТРОЕННЫЕ БИЗНЕС-ПРОЦЕССЫ. ПРОИЗВОДСТВО

Процесс	Модуль	Название процесса
BNK	PP	Ведение спецификаций
BNL	PP	Ведение техкарт
BNR	PP	Ведение ОЗМ: сырье
BNS	PP	Ведение ОЗМ: полуфабрикаты
BNT	PP	Ведение ОЗМ: готовая продукция
DE_BJ5_OP	PP	Производство складского запаса - Дискретное производство
DE_BJ8_OP	PP	Производство складского запаса - непрерывное производство
DE_BJE_OP	PP	Единичное производство по заказу клиента без конфигурации вариантов
DE_BJH_OP	PP	Серийное производство
DE_BJK_OP	PP	Внешняя обработка давальческих материалов
DE_BJN_OP	PP	Обработка восстановления (производство складского запаса)
DE_BJQ_OP	PP	Обработка восстановления (незавершенное производство)
DE_BMC_OP	PP	Обработка запаса: списание в брак и блокировка запаса
DE_J44_OP	PP	Логистическое планирование
RU_003	PP	Унифицированные печатные формы: Производство
RU_008	PP	Управление партиями
RU_009	PP	Управление серийными номерами
RU_010	PP	Обработка давальческих материалов

© ALPE consulting

ПРЕДНАСТРОЕННЫЕ БИЗНЕС-ПРОЦЕССЫ. СБЫТ

Процесс	Модуль	Название процесса
BND	SD	Создание записи Покупателя
DE_BD6_OP	SD	Кредитный менеджмент
DE_BD3_OP	SD	Обработка сбыта с третьим лицом (с авизо об отправке)
DE_BD9_OP	SD	Обработка заказа клиента: продажа со склада
DE_BDA_OP	SD	Бесплатная поставка
DE_BDD_OP	SD	Возвраты и рекламации
DE_BDG_OP	SD	Предложение
DE_BDH_OP	SD	Обработка заказов потенциальных клиентов
DE_BDK_OP	SD	Обработка сбыта с третьим лицом (без авизо об отправке)
DE_BDN_OP	SD	Сбыт нескладируемых позиций с заготовкой для заказа
DE_BDQ_OP	SD	Обработка дебетового авизо
DE_BDW_OP	SD	Обработка возвращаемых позиций (тара)
DE_BKJ_OP	SD	Обработка заказа клиента с авансовым платежом клиента
DE_BKK_OP	SD	Сбыт: операции закрытия периода
DE_BKL_OP	SD	Обработка кредитового авизо
DE_BKZ_OP	SD	Обработка заказа клиента: продажа со склада с общим счетом
RU_015	SD	Обработка консигнационного запаса клиента



© ALPE consulting

ПРЕДНАСТРОЕННЫЕ БИЗНЕС-ПРОЦЕССЫ. ФИНАНСЫ

Процесс	Модуль	Название процесса
BNG	FI	Создание бухгалтерских счетов
DE_BFH_OP	FI	Приобретение основных средств для завершения строительства
DE_J58_OP	FI	Закрытие периода в финансовом учете
DE_J59_OP	FI	Бухгалтерия дебиторов
DE_J60_OP	FI	Бухгалтерия кредиторов
DE_J62_OP	FI	Учет основных средств
DE_J78_OP	FI	Управление наличностью
RU_004	FI	Унифицированные печатные формы: Финансы
RU_011	FI	Поступление основных средств через прямое оприходование
RU_013	FI	Операции кассовой книги

© ALPE consulting

ПРЕДНАСТРОЕННЫЕ БИЗНЕС-ПРОЦЕССЫ. КОНТРОЛЛИНГ

Процесс	Модуль	Название процесса
BNM	CO	Создание МВЗ и групп МВЗ
BNN	CO	Create Activity Type and Activity Type Group
DE_BEA_OP	CO	Планирование выручки
DE_BEG_OP	CO	Стандартная калькуляция затрат
DE_BEI_OP	CO	Закрытие периода "обычного" завода
DE_BEU_OP	CO	Планирование внутреннего заказа на исследования и разработки
DE_BEV_OP	CO	Внутренние заказ на исследования и разработки - фактических данные
DE_BEX_OP	CO	Общее планирование мест возникновения затрат
DE_J54_OP	CO	Учет косвенных затрат – фактические данные
DE_J55_OP	CO	Учет результатов
RU_016	CO	Фактическая калькуляция

© ALPE consulting